

## МЕТОДИКА

за определяне на комплексната оценка на офертите за услуга с предмет:

**„Изготвяне на предварителен и окончателен/подробен/ проект и дизайн на Павлик и открити площи за участие на Република България на Експо 2015 г. в Милано“**

**Критерий за определяне на изпълнител — „икономически най-изгодна оферта“.**

Предложенията на участниците ще се оценяват по следните показатели:

1. Предложена цена – ( $C_{цена}$ ) – 50%
2. Предложение за изпълнение ( $P_{пред.}$ ) – 40%
3. Предложена разгъната застроена площ /РЗП/ ( $R_{пред.}$ ) – 10%

Общата оценка ( $O$ ) на участниците се определя по следната формула:

$$O = 0,5 \times C_{цена} + 0,4 P_{пред.} + 0,1 \times R_{пред.}$$

**Предложена цена – ( $C_{цена}$ ) се формира, както следва:**

Цена е оценката на предложената цена, която се определя по формулата  $(C_{min}/C_n) \times 100$ , където:

$C_{min}$  е минималната предложена цена

$C_n$  е цената предложена от  $n$ -тия участник

Участникът с най-ниска цена получава по този показател – 100 точки.

Максимален брой точки по този показател в общата оценка  $100 \times 0,5 = 50$  точки.

**Предложение за изпълнение – ( $P_{пред.}$ ) се формира, както следва:**

$P_{пред.}$  е оценката на предложението за изпълнение на участника.

Предложение за изпълнение – ( $P_{пред.}$ )

Оценката на предложението за изпълнение на поръчката, както следва:

1. В своето техническо предложение, Участникът е предложил концепция за изпълнение на обществената поръчка, която включва аргументирано предложение за изпълнение за всеки от избраните подходи, идейна обосновка на творческата концепция, стратегически линии за реализирането на дейностите и идентифицирани ключови рискове /минимум 5/.

**Участникът, ще получи брой точки – 50 точки.**

2. В своето техническо предложение, Участникът е предложил концепция за изпълнение на обществената поръчка, която включва аргументирано предложение за изпълнение за всеки от избраните подходи, идейна обосновка на творческата концепция с примери, стратегически линии с обосновка за всяка от тях за

реализирането на дейностите. Участникът е идентифицирал ключови рискове, като е определил степента им на важност, и е предложил относими мерки за преотдоляването им..

**Участникът, който е представил в пълен обем гореописаното - ще получи максимален брой точки – 100 точки.**

Максимален брой точки по този показател в общата оценка  $100 \times 0,4 = 40$  точки.

**Предложена разгъната застроена площ /РЗП/ ( $R_{\text{пред}}$ ) се формира, както следва:**

$R_{\text{пред}}$  е оценката на предложението за разгънатата застроена площ, която се определя по формулата  $(R_{\text{max}}/R_n) \times 100 \times 0,10$ , където:

$R_{\text{max}}$  е максималната предложена разгъната застроена площ /РЗП/

$R_n$  е разгъната застроена площ предложена от n-тия участник.

**Участникът, който е предложил максималната разгъната застроена площ - ще получи максимален брой точки – 100 точки**

Максимален брой точки по този показател в общата оценка – 10 точки.

Общата оценка (О) на участниците се определя по следната формула:

$$O = 0,5 \times \text{Цена} + 0,4 \times R_{\text{пред.}} + 0,1 \times R_{\text{пред.}}$$

**Максималният брой точки от всички показатели е 100 т.**

**На първо място се класира офертата, която има най-голям общ сбор точки по комплексна оценка. Останалите оферти се класират по низходящ ред.**