

МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Оценката на офертите на участниците ще се извършва по критерий „Икономически най-изгодна оферта“.

Класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта Комплексна оценка (КО), като сума от индивидуалните оценки по следните показатели.

Показател 1 – „Предложена цена“, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,70.

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_n = 100 \times \frac{C_{\min}}{C_n}, \text{ където:}$$

- 100 - максимални точки по показателя
- C_{\min} е най-ниската предложена цена
- C_n е цената, предложена от конкретния участник

Показател 2 – „Предложен срок за изготвяне на проектната документация“, с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максималният брой точки получава офертата с предложение за най-къс срок за изпълнение на проектната документация – 100 точки. Точките на останалите участници се определят по следната формула:

$$T_c = 100 \times \frac{S_{\min}}{S_n}, \text{ където:}$$

- 100 - максимални точки по показателя
- S_{\min} е най-къс предложен срок за изготвяне на проектната документация;
- S_n срокът, предложен от конкретния участник.

Комплексна оценка (КО) - Комплексната оценка на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по двата показателя:

$$КО = T_n \times 0,7 + T_c \times 0,3$$

Максималната комплексна оценка е от 100 точки.